

#1 (17) 2020

Ф Е Д Е Р А Л Ь Н Ы Й

БИЗНЕС ЖУРНАЛ

16+



Цифровые версии журнала
business-magazine.online

МАНТРА ПОБЕДИТЕЛЕЙ

ФИЛОСОФ И БИЗНЕСМЕН
ВАСИЛИЙ ГОЧ О ЗАКОНАХ
ПОБЕД И УСПЕХОВ

ТЕМА НОМЕРА

КРИПТОРЫНОК:
большие перемены.
Прогноз-2020

10

ПРОФЕССИИ БУДУЩЕГО. 30

Как изменится рынок труда к 2035 году.



ISSN 1819 267X

20001

9 771819 267007

10 КРИПТОРЫНОК: БОЛЬШИЕ ПЕРЕМЕНЫ

В прошедшем, 2019 году, на рынке криптовалют произошло много заметных событий. Первое публичное упоминание президентом США, проблемы запуска крупных криптовалютных проектов, превращение ICO в другой способ финансирования и многое другое. Начало года традиционно выдалось для крипторынка непростым. Аналитика и прогнозы-2020 в кейсе от наших партнеров из BestChange.ru.

15 ПРИВЫЧКИ УСПЕШНЫХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

Так уж получилось, что в этом номере мы много размышляем о природе успеха. Хотим зарядить вас лучшими практиками и установками на будущий, 2020 год. Еще один наш автор утверждает, что успех — явление преходящее. Чтобы его достичь, нужно честно трудиться и достигать своих целей. Успешные привычки помогут проходить этот путь качественнее и проще. О наборе правил и привычных ритуалов, которые систематизируют жизнь и помогают не сбиться на пути к амбициозным целям, читайте в колонке нашего автора.

22 РЕГИСТРАЦИЯ ООО: ИНСТРУМЕНТЫ, УПРОЩАЮЩИЕ ЖИЗНЬ

Уже мало кто помнит громадные очереди, стоящие на улице за час до открытия в налоговые инспекции, они были лет 10 назад. А те, кто помнят, вздрагивают при упоминании похода в налоговую для подачи документов на регистрацию своего ИП или ООО. Рассмотрим варианты, как сегодня

упростить себе жизнь и сделать процедуру регистрации бизнеса быстрой, удобной и эффективной. Пошаговую инструкцию для начинающих читайте в этом номере.

26 ВСЕ САМЫЕ-САМЫЕ

Гиннесс. Мировые рекорды 2020 — издан 66-ой выпуск сборника мировых достижений. Книга состоит из традиционных разделов, таких как «самый высокий человек», «самые длинные ногти» и т. д., и каждый год ее создатели добавляют новые рекорды и новые разделы, отражая тренды современности и фиксируя основные тенденции, которые стали заметными в том или ином году. Книгу выпустило издательство «АСТ», с их помощью познакомимся с самыми удивительными людьми и их рекордами.

60 «Федеральный Бизнес-журнал» продолжает тему франчайзинга.

Смотрим на самые успешные примеры, учимся у тех, кто прошел путь по этой модели. В январском номере — в очередь за успехом. Сеть автосервисов FIT SERVICE и ее основатель Данил Соловьев вспоминает свою историю по масштабированию бизнеса по франшизе: «Прежде чем переходить на франчайзинговую модель развития своего бизнеса, стоит не только оценить потенциальных партнеров, но и продумать, что вы можете им предложить, чтобы работать с вами им было и выгодно, и комфортно. В сети автосервисов FIT SERVICE мы начали именно с этого: анализа преимуществ для партнеров и построения сильного бренда, который сам, как магнит, притягивает к себе потенциальных партнеров.

ФИНАНСОВЫЙ САМОАНАЛИЗ

ДЕНЬГИ. Вам иногда не начинает казаться, что не вы, а они управляют вами? Какое-то неуютное чувство: благосостояние становится самоцелью, а счастье все не приходит. И уже теряешь ориентиры, зачем участвовать в погоне за деньгами, монетизируя свое время, собственное имя и лучшие годы жизни, если счастье все равно остается призрачным огоньком, недостижимым до глубокой старости. О гармонии и равновесии в жизненной матрице новая книга — «ДОСТАТОК. Управляй деньгами, чтобы они не управляли тобой», вышедшая в издательстве «АСТ».

ПЕРСОНА

МАНТРА ПОБЕДИТЕЛЕЙ

16



Во все времена общество ориентировалось на своих героев. Они творили историю, вели за собой людей, их образы вдохновляли на новые свершения. Главное достижение героя — его Победа. Герой номера Василий Гоч, философ, лингвист, бизнесмен, создал своего рода мантру для победителей и прописал в ней основные законы, которые приводят к Победе.



64

МАНТРА ПОБЕДИТЕЛЕЙ

Во все времена общество ориентировалось на своих героев. Они творили историю, вели за собой людей, их образы вдохновляли на новые свершения. Главное достижение героя — его Победа. Герой номера Василий Гоч, философ, лингвист, бизнесмен, создал своего рода мантру для победителей и прописал в ней основные законы, которые приводят к Победе.

Исследовать и понять природу успеха, чтобы стать успешными, пытались многие. Сила успешных людей, правила их жизни, принципы и путь к достижению целей не раз становились предметом, в том числе, научных и философских поисков.

— Существуют ли законы, которые гарантируют победу? Как не сбиться на пути к успеху? Каким законам следовать, чтобы добиться самых высоких целей?

— «Книга победителей», автором которой я являюсь, исследует опыт достижения победы в сфере саморазвития человека. Я хотел предложить новый взгляд на достижение успеха.

В детстве, слушая и читая мудрые сказки, дети вместе с героями одерживают Победу добра над злом. Дети вырастают, но состояние Победы, с которым они соприкоснулись в сказках, помогает им преодолевать трудности взрослой жизни. Одной из ведущих доминант современного социума является доминанта успеха, которая сменила доминанту выживания более ранних времен. Успех приобретает высокую ценность, а обладатель успеха становится героем для окружающих. Чем же так привлекателен успешный человек? Его главным умением — умением побеждать.

— Какова природа Победы, на ваш взгляд?

— Победа является базовой потребностью человека, а стремление побеждать — главный движитель мироздания. Победа вписывается в генетику человека. Но Победа в истинном понимании достижима только во взрослом внутреннем возрасте человека.

Победа может быть только тотальной, то есть на всех «фронтах» одновременно, включая дело жизни, семью и персональный духовный рост. Для тех же из нас, кто пока находится на пути взросления, доступны только «аналоги» Победы: такие как выигрыш, достижение, преодоление, завоевание и т. д. Победу нельзя запланировать. Ее надо сотворить.

Обладание Победой — великое благо для страны и ее народа. Приведу простой и понятный нам, гражданам России, пример: наш всенародный День Победы, который мы отмечаем 9 мая. В этот день открывается дверь во времени, это сакральный момент — Победа переходит в будущее. Бессмертный полк показывает связь прошлого, настоящего и будущего, открывая Победе путь в социум, благодаря чему Победа продолжает жить в обществе. Огромные усилия западных «партнеров» по искажению нашей истории обусловлены стремлением разорвать эту связь и тем самым лишить Россию ощущения народа-победителя. Но это невозможно!

Для людей, находящихся на разных уровнях восприятия (для разных внутренних возрастов), действуют различные основы

восприятия такого явления, как победа. У старца победа — это Истина. У учителя — Сотворчество. У взрослого — Победа. До уровня взрослого в любых соревнованиях человек получает проигрыш или выигрыш, не Победу. У подростков критерий — Сила. Они стремятся показать, что сильнее.

Люди редко правильно понимают, что есть Победа, хотя применяют это слово во многих случаях.

— В вашей книге вы вступаете в заочную полемику с Бодо Шефером (Бодо Шефер — финансовый консультант номер один в Европе, писатель и бизнесмен, непревзойденный практик в области тайм-менеджмента и управления финансами. Мировые СМИ прозвали его «финансовый Моцарт»). В чем природа этого спора?

— В книге «Законы победителей», которую написал Бодо Шефер, собраны 30 законов, главная задача которых — показать человеку, как надо действовать для достижения успеха. Но вся суть в том, что наше общество пока находится на детском и подростковом уровне развития своего сознания. Для этого «возраста» свойственно познание мира методом проб и ошибок. Данный труд Бодо Шефера соответствует этим уровням, являясь «инструкцией для передвижения на ощупь во тьме». Я воспринимаю труд Бодо Шефера как зерна опыта, но вижу свою задачу в раскрытии новых измерений «законов победителей». Человек тогда может действовать как зрелый, то есть обладающий зрением (видением законов) и делать выбор, когда понимает последствия.

— С чего начинается путь к успеху и победе?

— Закон №1 и первая важная рекомендация направлены на то, чтобы человек начинал двигаться вперед и что-то менять в своей жизни. Это то самое правило — выйти из зоны комфорта. Всем, кто хочет добиться успеха, необходимо научиться ритмично принимать решения, не пытаясь «вычислить» самое лучшее, иначе можно всю жизнь топтаться на одном месте. Просто надо тренировать себя и постоянно переходить от привычного к новому, чтобы это движение стало естественным.

В социуме очень мало людей, умеющих решать. Таких людей социум быстро «вычисляет» и выводит их на уровень руководителей. Обычно ждут, чтобы кто-то решил, либо принимают решение коллективно, через совещание. Умение принимать решение исходит из ответственности за это решение.

Я уверен, что нынешняя ситуация, когда машины вытесняют людей с рабочих мест, связана именно с неспособностью принимать решения. Конвейер замещает человека из-за его медлительности

**У НАСТОЯЩИХ
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ,
ИЗОБРЕТАТЕЛЕЙ, УЧЕНЫХ
СИЛЬНЕЕ, ЧЕМ У ДРУГИХ
ЛЮДЕЙ, АКТУАЛИЗИРОВАН
САМЫЙ ДРЕВНИЙ ИНСТИНКТ —
ИНСТИНКТ ТВОРЧЕСТВА.
ИМЕННО ЭТОТ ИНСТИНКТ
ПОЗВОЛЯЕТ ИМ УВИДЕТЬ ТО,
ЧТО МОЖНО ИЗМЕНИТЬ К
ЛУЧШЕМУ В СУЩЕСТВУЮЩИХ
ОБСТОЯТЕЛЬСТВАХ**



в принятии решений. Социум должен регулировать границы применения искусственного интеллекта. Закономерно, если он будет замечать человека в выполнении рутинной работы, тем самым давая ему возможность развивать свои творческие возможности. Тогда родители, например, смогут уделять высвободившееся время для воспитания детей, больше заниматься семьей.

— *Воспитание и образование детей, постоянное самосовершенствование — в своей книге вы вводите эти процессы в еще один закон Победителей. Почему это так важно для успеха?*

— Общество дает каждому возможность получить базовое образование, но дальнейшее становление человека зависит от его способности к самопознанию и самообразованию.

В чем тонкость подготовки ребенка? Знания ему передают в рамках школьной программы. Программа работает в рамках ментальности, государства, по утвержденным стандартам. Это нормально. Но потом человек, взрослея психологически и духовно, должен выбрать вектор на самообразование. В течение жизни мы постоянно ощущаем нехватку знаний. Для успеха необходимо получать их снова и снова. Путь познания длиною в жизнь.

— *Успех во многом зависит от рационального использования времени. Каковы ваши законы тайм-менеджмента?*

— Зрелое общество умеет ценить то, что есть, и то, что происходит в настоящем, умеет ценить время и правильно распоряжаться им. Безусловно, организация своих дел в течение дня является важным умением. В свою очередь, правильно поставленная цель является важным условием развития дела (бизнеса). В моей Теории успеха отлична от общепризнанных понятий: в западном мире мерилом успеха и главной целью являются деньги, но я уверен, что только творчество и стремление к созиданию позволяют признать человека Победителем. Творчество — самый глубокий инстинкт человека, и только оно способствует движению человека к цели. Высокие цели и путь к ним — это и есть путь к успеху.

— *Как правильно принимать поражение, проигрыш?*

— Я бы разделил эти два понятия и не ставил их в один синонимичный ряд. При проигрыше есть возможность реванша, а при поражении нет. Если есть возможность реванша (исправить ситуацию), то это не поражение. Поражение надо воспринимать как урок, тогда поражения не будет.



Фото с семинара Школы Причинности.

При проигрыше мы часто испытываем стресс. Я считаю, что стресс — это чрезмерная реакция слабой вегетативной системы. Чтобы реже испытывать это состояние, необходимо укреплять организм с физической точки зрения.

Один из самых действенных, но далеко не самый приятный способ укрепления вегетативной системы — практическое участие в ситуациях, вызывающих стресс-реакцию. Например, чтобы избавиться от страха, надо делать то, что страшно, и приобретать новый опыт. В стрессе необходимо находить точку покоя. Надо поворачиваться к нему лицом.

Слабости своей вегетативной системы необходимо знать и компенсировать работой сознания. К стрессовым ситуациям нужно готовиться заранее, чтобы выйти из них с наименьшими потерями. Вспомним один из древних китайских афоризмов: «Незгоды и тяготы — это горнило, в котором закаляется выдающийся человек. У того, кто получил такую закалку, душа и тело живут в согласии. У того, кто не выдержал такой закалки, душа и тело будут друг другу помехой».

— *Как выработать в себе умение всегда бороться и не сдаваться?*

— Во-первых, нельзя полностью отождествлять себя с возникшей проблемой, это означает принять позицию жертвы и замкнуть проблему на себя. Это действительно может привести к ощущению беспомощности и затягиванию выхода из проблемной ситуации. Во-вторых, работа над проблемой — это своего рода наведение порядка, ведь вы пытаетесь найти причины, разобраться. И, в-третьих, победители не считают причиной возникновения проблемы свои личные качества. Необходимо

НЕ ВСЕ ГОТОВЫ БЫТЬ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯМИ, НО МНОГИЕ ОШИБОЧНО ПОЛАГАЮТ, ЧТО ОНИ МОГУТ БЫТЬ УСПЕШНЫМИ В ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ СРЕДЕ. ИЛЛЮЗОРНОЕ ПРЕДСТАВЛЕНИЕ О СВОИХ СПОСОБНОСТЯХ, НЕПОНИМАНИЕ СВОИХ СВОЙСТВ МОЖЕТ ТОЛКАТЬ ЧЕЛОВЕКА В ТУ СРЕДУ, ГДЕ ОН ОКАЗЫВАЕТСЯ НЕСПОСОБЕН РЕАЛИЗОВАТЬСЯ В ДАННЫЙ МОМЕНТ

научиться отделять одно от другого и в процессе пути к цели обретать мудрость!

— Каждый ли может прийти к успеху, каждому ли стоит задумываться о лидерстве и предпринимательстве как пути к личной победе?

— Предприниматель должен научиться организовывать себя сам. Ему необходимо увидеть то, что необходимо делать, и суметь организовать выполнение этих действий. При всей логичности и простоте для понимания данного закона он является своего рода фазой (границей), отделяющей наемных сотрудников от тех, кто способен стать предпринимателем. Наемный сотрудник может быть специалистом очень высокого уровня, управлять большими ресурсами, но при этом он никогда не станет предпринимателем.

Часто, находясь в рамках какой-то системы, специалист начинает ощущать недостаток свободы в действиях, в проявлении себя. Решив покинуть «давящую» его систему, такой специалист пытается реализовать себя самостоятельно. Обретение долгожданной свободы приносит радость, но ненадолго. Отсутствие навыков самоорганизации в новых условиях чаще всего загоняет такого человека в кризис, из которого самостоятельно выбраться практически невозможно.

Будучи успешным наемным сотрудником, человек вырабатывает определенный стереотип поведения, который не сработает в условиях предпринимательской среды. Обретение необходимой самодисциплины возможно, если вы сможете видеть свои цели, формировать план по их достижению и осуществлять контроль за его выполнением. При этом надо быть самому себе и начальником, и подчиненным.

Не все готовы быть предпринимателями, но многие ошибочно полагают, что они могут быть успешными в предпринимательской среде. Иллюзорное представление о своих способностях, непонимание своих свойств может толкать человека в ту среду, где он оказывается неспособен реализоваться в данный момент. Поэтому наемный труд — большое благо и закономерный путь для многих людей.

Развитие интернета открывает некоторые возможности для быстрого зарабатывания денег, не требующих полноценного мастерства человека в деле. Много примеров тех, «у кого по-

лучилось». Эти возможности манят незрелых людей, особенно молодежь. Но для обретения истинной свободы человеку сначала необходимо научиться подчиняться, уметь осознанно принимать ограничения и действовать по установленным правилам. Принятие иерархичности системы в период взросления человека позволит стать устойчивым и действительно свободным в самореализации.

— Одна из проблем многих менеджеров — неумение делегировать задачи. Как с этим справиться и освободить время для достижения успеха?

— Победитель способен не только ранжировать дела на важные и срочные, но и точно знать, что именно он должен заниматься этими делами, то есть способен отличать свои дела от дел других. Тем более победитель не занимается чужими делами. Победитель владеет искусством «своевременности» в действиях, поэтому вероятность появления срочных дел в его жизни гораздо меньше, чем у остальных.

— Могут ли деньги быть главной целью и мерилем успеха?

— Обладание деньгами для многих людей — это иллюзия. Наличие какой-то суммы денег на банковском счете или в сейфе еще не означает обладания чем-то особенным. Человек может владеть только тем, что он сотворил. Остальное дано авансом для решения задач и требует грамотного управления. «Деньгами надо управлять, а не служить им», — говорил Сенека. Если просто иметь деньги ради обладания ими, тогда возникнут потери. Для большинства людей в силу их внутреннего состояния пока характерна зависимость от денег, я больше ориентируюсь на другую истину: «Чтобы стать независимым от денег, нужно рассматривать их как условие восхождения к Высшему Началу, что дает и свободу». Деньги любят свободу и свободных людей, которые могут быть только мудрецами.

— Как распознать в себе предпринимателя?

— У настоящих предпринимателей, изобретателей, ученых сильнее, чем у других людей, актуализирован самый древний инстинкт — инстинкт творчества. Именно этот инстинкт позволяет им увидеть то, что можно изменить к лучшему в существующих обстоятельствах.

БЖ

Фото с семинара Школы Причинности.

